

## Vertriebsaußendienst / Key Account Projektverkauf (m/w/d)

### Über unseren Kunden:

Unser Kunde ist ein führendes Unternehmen in der Automatisierungsbranche, spezialisiert auf die Entwicklung, Produktion und den Vertrieb von Automatisierungskomponenten für Montage- und Handhabungstechnik sowie kundenspezifische Lösungen. Mit rund 95 internationalen Mitarbeitenden, die insgesamt 16 Sprachen sprechen, realisiert das Unternehmen Projekte weltweit.

### Ihre Aufgaben:

- Eigenverantwortlicher Vertrieb unserer Projekte mit Schwerpunkt Automotive, Elektronik und Medizintechnik
- Verantwortung für den Auftragseingang sowie den Ausbau und die Betreuung unserer Hauptkund:innen und deren Integrator:innen
- Aktive Akquise und Steuerung neuer Projekte
- Strategische Markterweiterung – sowohl international als auch branchenübergreifend
- Marktanalysen zur Identifikation neuer Geschäftspotenziale
- Abgleich von Kund:innenanforderungen mit unseren Technologien

### Ihr Profil:

- Abgeschlossenes Studium im Bereich Maschinenbau, Verfahrenstechnik, Mechatronik oder einem vergleichbaren technischen Studiengang
- Hervorragendes kaufmännisches Verständnis und Affinität für Kund:innenanforderungen
- Berufserfahrung im Automotive-Umfeld von Vorteil
- Kommunikationsstarke und überzeugende Persönlichkeit mit souveränem Auftreten
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Verantwortungsbewusstsein und strukturiertem Arbeiten
- Problemlösungsorientierte Arbeitsweise mit ausgeprägter Hands-on-Mentalität
- Hohe Reisebereitschaft (mind. 50%)

Unser Kunde bietet:

- Fundierte Einarbeitung in unsere Produkt- und Systemwelt
- Firmenwagen zur dienstlichen und privaten Nutzung
- Spannende und abwechslungsreiche Aufgaben
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Moderne Arbeitsumgebung mit der Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- Attraktive Mitarbeiter:innen-Benefits: JobRad-Leasing, Mitarbeitendenrabatte, betriebliche Altersvorsorge, kostenlose Parkplätze, Zusatzkrankenversicherung
- Regelmäßige Mitarbeitenden-Events

Wenn Sie sich in diesem Profil wiedererkennen und Interesse an einer neuen Herausforderung haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung.

Senden Sie bitte Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angaben zu Einkommen und Verfügbarkeit per E-Mail an [bewerbung@cba-personalberatung.de](mailto:bewerbung@cba-personalberatung.de) unter Angabe der

**Referenz Nr. EX\_319\_25.**

Wenn Sie Fragen haben, rufen Sie uns gerne an: 0711-674288-0.

CBA Personalberatung GmbH  
Kreuznacher Straße 60  
70372 Stuttgart

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung absolut diskret. Sperrvermerke werden eingehalten.