

Für unseren Kunden, ein führendes Unternehmen im Bereich der Edelmetall-Rückgewinnung, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen engagierten und motivierten

Mitarbeiter im Vertriebsaußendienst (m/w/d) für Bayern in Vollzeit

In dieser Position haben Sie die Chance, Ihre Vertriebskompetenzen in einem spannenden und nachhaltigen Umfeld einzusetzen. Sie tragen aktiv zum Wachstum des Unternehmens bei, indem Sie bestehende Kunden betreuen und neue Partnerschaften aufbauen.

Ihre Aufgaben:

In Ihrer Rolle als Vertriebsmitarbeiter im Außendienst erwartet Sie eine Vielzahl spannender Aufgaben. Sie arbeiten eigenverantwortlich und systematisch an der Weiterentwicklung Ihres Vertriebsgebietes und haben dabei folgende Schwerpunkte:

- Sie übernehmen die eigenständige Bearbeitung und Betreuung Ihres Vertriebsgebietes in Bayern. Dabei steht der systematische Ausbau des Kundenstammes sowie die Gewinnung neuer Geschäftspartner im Vordergrund. Mit Ihrer Überzeugungskraft und Ihrem Verkaufsgeschick sorgen Sie für nachhaltigen Umsatzerfolg.
- Sie bauen langfristige Beziehungen zu bestehenden Kunden aus, identifizieren neue Umsatzpotenziale und setzen zielgerichtete Maßnahmen zur Steigerung des Umsatzes innerhalb Ihres Kundenstammes um.
- Sie überzeugen neue potenzielle Kunden von den Vorteilen der Edelmetall-Rückgewinnung und bauen kontinuierlich ein Netzwerk von Partnern und Agenturen auf, die langfristig mit unserem Kunden zusammenarbeiten möchten.
- Sie stehen den Agenturpartnern zur Seite, organisieren Werbeaktionen und sorgen dafür, dass sie stets bestens informiert sind. Durch gezielte Schulungen vor Ort befähigen Sie die Partner, die Dienstleistungen unseres Kunden bestmöglich zu nutzen.
- Vor Ort bei den Agenturpartnern prüfen und bewerten Sie Edelmetalle, um diese zur Rückgewinnung zu führen. Ihre Fachkenntnisse ermöglichen es Ihnen, wertvolle Materialien effizient zu identifizieren.

Ihr Profil:

- Sie bringen mehrjährige Erfahrung im Außendienst mit und sind versiert darin, Vertriebsstrategien erfolgreich umzusetzen.
- Sie arbeiten strukturiert und selbstständig, treiben Ihre Projekte zielgerichtet voran und haben dabei immer Ihre Verkaufsziele im Blick.
- Ihr professionelles und seriöses Auftreten sorgt dafür, dass Sie bei Kunden und Geschäftspartnern gleichermaßen Vertrauen gewinnen. Gleichzeitig steht der Servicegedanke für Sie im Vordergrund, um eine langfristige und erfolgreiche Zusammenarbeit sicherzustellen.
- Sie sind flexibel und bereit, in Ihrem Vertriebsgebiet zu reisen und auch Übernachtungen in Kauf zu nehmen, um Ihre Kunden vor Ort optimal zu betreuen.

Was unser Kunde Ihnen bietet:

- Sie erhalten eine sichere Anstellung in einem wachstumsstarken Unternehmen mit einem festen Angestelltenverhältnis in Vollzeit.
- Sie bekommen einen Firmenwagen, den Sie auch privat nutzen dürfen.
- Unser Kunde legt großen Wert darauf, dass Sie bestens auf Ihre Aufgaben vorbereitet sind und bietet Ihnen eine strukturierte Einarbeitung sowie regelmäßige Weiterbildungen.
- Ihr Erfolg beeinflusst Ihr Gehalt: Neben einem festen Gehaltsanteil profitieren Sie von variablen Bestandteilen, die Ihre persönliche Leistung honorieren.
- Selbstverständlich werden Ihnen ein Firmen-Notebook sowie ein Smartphone zur Verfügung gestellt, um Ihre Arbeit effizient zu gestalten.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Sie fühlen sich im Vertrieb zuhause und haben Freude daran, Menschen von einem erstklassigen Produkt zu begeistern? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung! Senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Ihrer Gehaltsvorstellung sowie dem frühestmöglichen Eintrittsdatum an bewerbung@cba-personalberatung.de unter Angabe der

Referenz-Nr. EX_273_24

Nutzen Sie jetzt die Chance, Teil eines erfolgreichen Unternehmens zu werden und sich in einem spannenden, zukunftsorientierten Umfeld weiterzuentwickeln.

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

CBA Personalberatung GmbH

Kreuznacher Str. 60

70372 Stuttgart

Telefon: 0711 – 674 288 -0

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung absolut diskret.
Sperrvermerke werden eingehalten.