

Werden Sie Teil unseres Teams im Bereich Robotik und Automatisierung!

Aktuell suchen wir:

Key Account Manager Projektverkauf (m/w/d)

Seit über 30 Jahren prägt unser Auftraggeber die Branchen Automatisierung und Robotik mit Fachkompetenz und Innovationsgeist. Unser Portfolio reicht von standardisierten Automatisierungskomponenten über Greifsysteme bis hin zu maßgeschneiderten Lösungen. Die herausragende Qualität unserer Produkte garantiert eine hohe Einsatzbereitschaft in Produktionsprozessen. Unsere Expertise in der Entwicklung von kundenspezifischen Produkten und Systemen basiert auf der langjährigen Erfahrung unseres spezialisierten Teams. Mit 100 engagierten Mitarbeitern setzen wir Standards.

Ihre Aufgaben:

- Aktiver Vertrieb von Projekten, insbesondere im Bereich Automotive, inklusive Übernahme der Auftragsverantwortung.
- Strategische Erweiterung des Kundenportfolios durch gezielte Akquise in internationalen Märkten sowie verstärkte Ausrichtung auf neue Branchen außerhalb des Automotive-Sektors.
- Identifikation neuer Geschäftsfelder, um das Unternehmenswachstum zu fördern.

Ihre Qualifikation:

- Technische und ingenieurwissenschaftliche Ausbildung (z.B. Maschinenbau, Verfahrenstechnik, Mechatronik) oder eine vergleichbare Qualifikation.
- Hervorragendes kaufmännisches Verständnis
- Ausgeprägte Affinität für Kundenanforderungen und umfassende Erfahrung im Umgang mit der Automobilbranche
- Überzeugende Persönlichkeit mit souveränem Auftreten, die durch hohe Kommunikations- und Führungskompetenz besticht
- Hohes Maß an Problemlösungsfähigkeit und Engagement

- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Systematische und strukturierte Arbeitsweise
- Hohes Maß an Eigeninitiative
- Organisationsvermögen und Verantwortungsbewusstsein

Wenn Sie nach einer herausfordernden Position in einem lebendigen und dynamischen Arbeitsumfeld streben und bereit sind, einen signifikanten Beitrag zum Erfolg unseres Mandanten zu leisten, dann ist dies Ihre Chance, Teil eines engagierten Teams zu werden.

Senden Sie bitte Ihre aussagefähige Bewerbung mit Angaben zu Einkommen und Verfügbarkeit per E-Mail an bewerbung@cba-personalberatung.de,

CBA Personalberatung GmbH
Kreuznacher Str. 60
70372 Stuttgart.

Referenz Nr. Ex_235_24

Wenn Sie Fragen haben, rufen Sie uns gerne an unter: 0711-674288-0.

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung absolut diskret
Sperrvermerke werden eingehalten.