

Wir suchen Sie zur Verstärkung des Teams als

## Gebietsleiter im Außendienst (m/w/d)

für die zu betreuenden Regionen  
in Deutschland PLZ 70-79, 86-89 und  
in Österreich PLZ 6 und 99

Unser Mandant ist ein erfolgreiches mittelständisches Familienunternehmen mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen. Seit Jahrzehnten in seiner Branche etabliert, gehört es zu den Marktführern. Verlässlichkeit, Geradlinigkeit, Sorgfalt und Augenmaß sind Werte, die hier gepflegt und gelebt werden. Der direkte persönliche Kontakt zu den Geschäftspartnern gepaart mit über Jahrzehnte gewachsenem Know-how und kurzen Entscheidungswegen ermöglichen schnell und unkompliziert auf Kundenwünsche einzugehen.

Wertschätzung, Offenheit, eine faire Behandlung und die Arbeit in einem agilen und dynamischen Umfeld, bei dem der Mensch im Vordergrund steht, erwartet Sie.

Ihre Aufgaben:

- Gewinnung von Neukunden im Bereich der Edelmetallrückgewinnung
- Intensive Betreuung bestehender Kunden und Ausbau von Geschäftsbeziehungen
- Pflege langfristiger Kundenbeziehungen und Identifizierung von Marktchancen und -trends
- Verantwortung für Umsatz, Marktanteil und die Entwicklung innerhalb des zugeteilten Betreuungsgebietes
- Erstellung von Angeboten
- Enge Zusammenarbeit mit der Bereichsleitung zur Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien

Geboten werden:

- Eine verantwortungsvolle Position in einem etablierten Familienunternehmen mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen
- Attraktives Gehaltspaket mit erfolgsabhängigen Komponenten
- Unterstützung durch erfahrene Kollegen und regelmäßige Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ein wertschätzendes und offenes Arbeitsumfeld, in dem der Mensch im Mittelpunkt steht
- Firmenfahrzeug auch für private Nutzung
- Modernste Arbeitsmittel und Arbeitsumgebung

Ihr Profil:

- Sie haben eine abgeschlossene technische oder kaufmännische Ausbildung.
- Sie verfügen über Berufserfahrung im Vertrieb und in der Kundenbetreuung, idealerweise im Bereich Edelmetallrückgewinnung:
- Sie sind in der Lage, neue Märkte zu entdecken und aufzubauen. Mit sicherem Gespür bauen Sie die Marktposition aus und sichern Wachstumspotentiale. Dabei erkennen Sie frühzeitig Trends, Chancen und Risiken auf den Märkten und leiten entsprechende Maßnahmen ein.
- Sie sind offen und kommunikativ mit hoher Sozialkompetenz und verstehen es, Menschen zu gewinnen und für die Sache und das Produkt zu begeistern.
- Sie besitzen ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten sowie ein sicheres Auftreten.
- Sie verfügen über eine hohe Eigenmotivation und eine eigenständige, zielorientierte Arbeitsweise.
- Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet und Führerschein Klasse B setzen wir voraus.

Wenn Sie Teil eines erfolgreichen Teams werden wollen und die Chance nutzen möchten, Ihre Vertriebskarriere im Bereich Edelmetallrückgewinnung voranzutreiben, dann senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an [bewerbung@cba-personalberatung.de](mailto:bewerbung@cba-personalberatung.de) **unter Angabe der Referenz Nr. EX\_241\_2024.**

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

Wenn Sie Fragen haben, rufen Sie uns gerne an: 0711-674288-0.

CBA Personalberatung GmbH  
Kreuznacher Straße 60  
70372 Stuttgart

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung absolut diskret.  
Sperrvermerke werden eingehalten.