

Unser Mandant, ein erfolgreiches mittelständisches Familienunternehmen mit langjähriger Tradition und führender Position in der Branche, sucht einen engagierten

## Gebietsleiter im Außendienst (m/w/d)

für die zu betreuenden Regionen Baden-Württemberg, Bayern und Österreich

für den Geschäftsbereich Schmuck. Wenn Sie eine Leidenschaft für hochwertigen Schmuck haben und gerne in einem dynamischen Umfeld arbeiten, in dem der persönliche Kontakt und individuelle Kundenbetreuung im Mittelpunkt stehen, dann bewerben Sie sich jetzt!

## Ihre Aufgaben:

- Betreuung und Ausbau des Kundenstamms bestehend aus Juwelieren, Goldschmieden und Edelmetall Groß- und Einzelhändlern
- Präsentation und Verkauf eine verkaufsstarken Schmucksortiments
- Enge Zusammenarbeit mit der Bereichsleitung zur Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien
- Pflege langfristiger Kundenbeziehungen und Identifizierung von Marktchancen und -trends
- Verantwortung für Umsatz, Marktanteil und die Entwicklung innerhalb des zugeteilten Betreuungsgebietes

## Geboten werden:

- Eine verantwortungsvolle Position in einem etablierten Familienunternehmen mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen
- Attraktives Gehaltspaket mit erfolgsabhängigen Komponenten
- Unterstützung durch erfahrene Kollegen und regelmäßige Weiterbildungsmöglichkeiten
- Ein wertschätzendes und offenes Arbeitsumfeld, in dem der Mensch im Mittelpunkt steht
- Die Möglichkeit, aktiv am Erfolg des Unternehmens mitzuwirken und eigene Ideen einzubringen
- Firmenfahrzeug auch für private Nutzung
- Modernste Arbeitsmittel und Arbeitsumgebung



## Ihr Profil:

- Abgeschlossene Kaufmännische oder vergleichbare Ausbildung
- Berufserfahrung im Vertrieb, idealerweise im Bereich Schmuck oder Luxusgüter
- Ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten sowie sicheres Auftreten
- Eigenständige, zielorientierte Arbeitsweise und hohe Kundenorientierung
- Reisebereitschaft im Vertriebsgebiet und Führerschein Klasse B

Wenn Sie Teil eines erfolgreichen Teams werden wollen und die Chance nutzen möchten, Ihre Vertriebskarriere im Bereich Schmuck voranzutreiben, dann senden Sie uns Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins per E-Mail an <a href="mailto:bewerbung@cba-personalberatung.de">bewerbung@cba-personalberatung.de</a> unter Angabe der Referenz Nr. EX 240 2024.

Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

Wenn Sie Fragen haben, rufen Sie uns gerne an: 0711-674288-0.

CBA Personalberatung GmbH Kreuznacher Straße 60 70372 Stuttgart

Selbstverständlich behandeln wir Ihre Bewerbung absolut diskret. Sperrvermerke werden eingehalten.